

Identificação

Alfredo Manuel Santos de Oliveira Simões
Av. das Laranjeiras, 14 - 5º Esq.
Quinta Grande
2610-098 ALFRAGIDE
PORTUGAL

Telemóvel: +351-96-309 17 04

Internet e-mail: alfredo.simoese@mail.telepac.pt

Página Internet: <http://www.ascmi.com.pt>

Habilitações Literárias

Pós-graduação em Marketing de Serviços
IADE - Escola Superior de Marketing e Publicidade
Lisboa - Portugal

Licenciatura em Marketing e Publicidade
IADE - Escola Superior de Marketing e Publicidade
Lisboa - Portugal

Formação Pedagógica de Formadores
CECOA
Lisboa - Portugal

Intensive Training for Young European Entrepreneurs
Hogeschool West-Vlaanderen
Kortrijk - Bélgica

Organização e Gestão de Empresas
IATA
Lisboa - Portugal

Curso Complementar de Electrotecnia
Escola Técnica Ferreira Dias
Cacém - Portugal

Curso Geral de Electricidade
Escola Técnica Ferreira Dias
Cacém - Portugal

Línguas

	Leitura	Escrita	Fala
Inglês	Boa	Boa	Boa
Francês	Regular	Regular	Regular
Espanhol	Regular	Regular	Regular

Experiência Profissional

MUNDILAPA Comércio de Jornais e Artesanato, Lda

Lisboa, Portugal

Desde 31-05-2007 a 31-03-2010

Sócio-gerente por aquisição total das quotas da empresa.

IADE - Instituto de Artes Visuais, Design e Marketing

Lisboa, Portugal

Desde 17-10-2006

Professor universitário da cadeira de "Fundamentos de Comunicação Empresarial" na Escola Superior de Marketing e Publicidade.

Professor universitário da cadeira de "Gestão de Produto e Preço" na Escola Superior de Marketing e Publicidade

ASCOMI - Consultoria de Marketing e Informática

Oeiras, Portugal

Desde 01-12-2005 (situação actual)

Empresário individual após aprovação oficial do projecto abaixo referenciado. Formalizei o início da actividade de "Consultoria para os Negócios e a Gestão", com especialização na área de Consultoria de Marketing e Informática. Comercialização de produtos de hardware e software e serviços (implementação, administração de sistemas e formação). Mais detalhes em www.ascmi.com.pt

De 01-06-2005 a 30-11-2005

Após ter deixado a Computer Associates, numa iniciativa empreendedora, comecei a desenvolver um projecto de criação do

Curriculum Vitae

próprio emprego / empresa. Ao abrigo do Programa de Estímulo à Oferta de Emprego (PEOE) apresentei a minha candidatura no IEFP com o plano de negócios para iniciar a actividade de consultoria.

Computer Associates

Lisboa, Portugal

De 01-04-2004 a 31-05-2005

Account Director¹ responsável pela gestão dos clientes com plataformas Mainframe, reportando ao Country Manager². Estabelecia o plano de negócios para os clientes nomeados, avaliando a envolvente macro e micro económica, a situação concorrencial e as oportunidades do mercado. Mantinha contactos com os gestores de topo e aconselhava soluções apropriadas e com garantia de eficácia. Envolvia os elementos do Account Team³ necessários à implementação das soluções e ao controlo dos respectivos projectos.

De 01-04-2001 a 30-03-2004

"Sales Manager" responsável pela divisão MF (incluindo todos os clientes Mainframe), reportando ao Country Manager.

De 01-04-2000 a 30-03-2001

"Sales Manager" responsável pela divisão DAIM (Distributed Application and Information Management), criada após a reorganização anunciada pela companhia em Abril de 2000, que se caracterizou pela extinção da Direcção-Geral a nível de todos os países e pela criação de três divisões comerciais orientadas por linhas de produtos.

Nesta divisão era responsável pelo desenvolvimento de negócios nas áreas de Internet Portals, E-Business Applications, Corporate Data, Legacy / ERP Applications, Data Warehousing, Application Development, Security, E-Business Intelligence e Life Cycle Management.

De 01-04-1997 a 30-03-2000

"Divisional Manager" responsável pela gestão da equipa de representantes comerciais da divisão de Banca e Seguros e outras entidades financeiras a operar no mercado.

Assegurava a formalização de novos licenciamentos de produtos de software, renovação da base instalada e comercialização de serviços

¹ Director de Clientes

² Director -Geral

³ Vendedores especializados, técnicos de pré-venda, consultores e chefes de projecto formando equipa.

Curriculum Vitae

afins, através da gestão e motivação da equipa de representantes comerciais a meu cargo.

Dinamizava a continuidade de contactos comerciais junto dos níveis de decisão de várias instituições bancárias e companhias de seguros pertencentes a grandes grupos financeiros.

Implementava, mantinha e desenvolvia procedimentos de gestão da força de vendas. Entrevistava, contratava e treinava novos elementos para a minha equipa comercial.

De 01-04-1995 a 31-03-1997

Account Manager⁴ responsável pela comercialização de toda a gama de produtos e serviços existentes junto dos clientes da Banca e Seguros.

De 01-05-1994 a 31-03-1995

Systems Engineer responsável pela implementação do conjunto de produtos Unicenter licenciados ao Crédit Lyonnais. O sucesso da implementação dos produtos serviu de efeito catalisador para o licenciamento de novos produtos, levando à aceitação de um convite para passar para a área comercial.

IBM Portugal

Lisboa, Portugal

De 29-12-1980 a 30-04-1994

System Engineer responsável pelas actividades de pré-venda em grandes clientes.

Software Engineer prestando serviço em situações de pós-venda e suporte ao sistema operativo MVS⁵, DB2, CICS, IMS, VTAM and NCP, SNA, TCP/IP, LAN/WAN. Conhecimento de vários produtos para o ambiente MVS.

Hardware Engineer, no início de carreira, dando suporte de manutenção a "mainframes" IBM.

⁴ Comercial / Vendedor

⁵ Posteriormente denominado de OS/390 e z/OS

Prémios recebidos

- Prémio de vendas em 2000: "Champions Club 2000" na Tailândia;
- Prémio de vendas em 1999: "Champions Club 1999" no Egipto;
- Prémio de vendas em 1998: "Champions Club 1998" na Austrália;
- Prémio de vendas em 1996: "Champions Club 1996" no Hawaii;
- Prémio de "Sales Leader" para Portugal em 1999;
- Prémio de "Sales Leader" para Portugal em 1998.

Principais clientes

Companhias de seguros

Allianz
Tranquilidade
Fidelidade / Mundial Confiança
AXA
Global Seguros
Império Bonança

Indústria

EDP / Edinfor
Efacec
Siemens
Petrogal
SCAGEL

Utilities

CTT - Correios de Portugal
TAP Air Portugal
ANA - Aeroportos e Navegação Aérea

Estado

ITIJ - Ministério da Justiça
DGITA - Ministério das Finanças
Ministério do Exército
Ministério da Marinha
Força Aérea Portuguesa
Estado-Maior General das Forças Armadas
IIES - Segurança Social
PSP - Polícia de Segurança Pública
ADSE
INESC

Entidades financeiras

Banco de Portugal
BES - Banco Espírito Santo / BIC - Banco
Internacional de Crédito
Caixa Geral de Depósitos
Banco BPI
Banco Santander / Banco Totta & Açores /
Crédito Predial Português
Millenium (Grupo BCP)
BBVA - Banco Bilbao e Viscaya
Barclays
BANIF
Interbolsa
SIBS - Sociedade Interbancária de Serviços
UNICRE / VISA
Cofinoga Portugal / Credifin

Telecomunicações

PT - Portugal Telecom
PTSI - Portugal Telecom Sistemas de
Informação
TMN
Vodafone
Jazztel
ONI
OPTIMUS

Distribuição

FNAC
Circulo de Leitores
EDICLUBE
SONAE

Actividades Extra-curriculares

Diversos cursos de vendas, negociação, liderança, motivação e técnicos.

Técnico de reparação de televisão na firma Vítor C. Oliveira, Lda., em Lisboa e na Telereparadora da Amadora, antes de entrar na IBM.

Interesses e actividades

Campismo, natureza, música, psicologia, nutrição.